



Programme de la formation

Anticiper la transmission ou la reprise de votre entreprise



Référence CREA-07

1 - Préparer la reprise ou l'achat de l'entreprise :

- Présentation de l'entreprise.
- A quelle date faut-il acheter ?
- Que veut-on ou doit-on acheter ou vendre (fonds de commerce, parts de sociétés) ?
- Avec qui s'associer ?
- Où puis-je trouver des acheteurs et des vendeurs d'entreprises ?
- Se faire accompagner lors de la reprise.
- Cause(s) de la vente/achat.
- Etablir les prévisionnels de l'entreprise à acheter.

2 - Evaluer l'entreprise.

3 - Exemple d'un business plan de reprise.

Infos pratiques



INSCRIPTION EN LIGNE

Objectifs

- Anticiper la cession ou la reprise d'une entreprise.
- Connaître les points importants de la transmission ou de la reprise d'une entreprise.

Pré requis

- Cette formation ne nécessite aucun pré requis.

Pour qui ?

- Repreneurs d'entreprises, cédants d'entreprises.

DUREE

Durée : 2 jours (14 heures).

TARIF

Tarif Inter entreprise : 1 300 € H.T.

Tarif Intra entreprise : Nous consulter.

Les + de notre méthodologie

- Formation dispensée par un expert comptable, spécialiste du conseil financier auprès de dirigeants.
- Une pédagogie orientée résultats.



RH France

Siège social
8 avenue Duval Le Camus
92210 Saint-Cloud

Tél : 01 46 02 93 30

Fax : 01 78 46 40 41

Email : contact@rh-france.fr

Web : www.rh-france.fr